

Ralf-Michael Zapp & Partner

MANAGEMENT  CONSULTING

Unser Mandant zählt zu den führenden Herstellern von Baustoffen für den Innen- und Außenbereich und steht für gesundes, energieeffizientes und nachhaltiges Bauen. Seit über drei Jahrzehnten entwickelt und produziert das Unternehmen innovative Lösungen für Fassade, Sanierung, Estrich, Putze und Wärmedämm-Verbundsysteme. Mit rund 1.000 Mitarbeitenden und einer Präsenz in über 20 Ländern überzeugt es durch hohe Qualität und regionale Nähe zum Handwerk. Für Luxemburg suchen wir einen:

Verkaufs - Fachberater (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen in Luxemburg.
- Beobachtung und Bearbeitung des Luxemburger „Baumarktes“.
- Ansprache und Pflege potenzieller Neukunden in Luxemburg.
- Beratung der Kunden hinsichtlich der Produkte und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen.
- Angebotserstellung, abgestimmt auf die Anforderungen der Kunden.
- Durchführung von Preisverhandlungen und Abstimmung von Bonus- oder Rabattaktionen.
- Teilnahme an branchenspezifischen Messen und Events zur Neukundengewinnung, Netzwerkpflege und Marktbeobachtungen.
- Pflege von Kundendaten und Verkaufsaktivitäten hinsichtlich Verkaufszahlen, Kundenfeedback und Marktentwicklung.

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische, technische oder handwerkliche Ausbildung.
- Idealerweise kommen Sie aus dem Baumfeld, Baustoffhandel, Handwerkerumfeld, Groß- und Außenhandel etc.
- Kenntnisse in den Bereich Baustoffe und Bauabläufe sind von Vorteil.
- Verständnis rund um das Thema „Bau“ und Lösungsorientierung zeichnen Sie aus.
- Sie sind kommunikativ und der Kontakt zu Kunden macht Ihnen Spaß.
- Teamfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein und selbstständiges Arbeiten ist für Sie selbstverständlich.
- Lösungen finden, die für alle Parteien vorteilhaft sind, zeichnen Sie in Verhandlungen und Kundenbeziehungen aus.
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Französisch sowie gute Kenntnisse in Englisch (Portugiesisch wäre von Vorteil).

Ihre Benefits:

- Unbefristete Festanstellung,
- attraktive Vergütung, Urlaubs- Weihnachtsgeld sowie Dienstwagen,
- mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten,
- Weiterbildungsmöglichkeiten.

Wir freuen uns auf die Übersendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post.

Ihre persönlichen Berater:

Ralf-Michael Zapp
Muhamet Durmishi
Maximilian Thiel-Zapp



Ralf Michael Zapp & Partner
Management Consulting
Ernst-Thiel-Straße 33 Villa Thiel
D-66663 Merzig

Telefon: +49 (0) 68 61 – 79 07 27
Telefon: +49 (0) 68 61 – 77 06 93
Fax: +49 (0) 68 61 – 79 20 96
E-Mail: m.thiel-zapp@zapp-consulting.de