

Ralf-Michael Zapp & Partner

MANAGEMENT  CONSULTING

Unser Mandant ist ein führendes mittelständisches Unternehmen mit mehreren hundert Mitarbeitenden im Bereich der verlagsunabhängigen Mediendienstleistungen mit der Zentrale im Saarland. Für dieses Unternehmen suchen wir einen:

Junior Key Account Manager (m/w/d) Großkunden „Medizin“

Ihre Aufgaben:

- Sie pflegen und entwickeln Geschäftsbeziehungen mit bestehenden Kunden.
- Sie vertreten proaktive Lösungswege von Kundenproblemen und -anliegen, um eine langfristige Kundenzufriedenheit sicherzustellen.
- Sie betreuen wichtige Haupt- und Stammkunden und kümmern sich um die Neukundenakquise, sowie der Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- Sie betreuen Ihre Kunden regelmäßig vor Ort, um persönliche Beziehungen zu stärken, praxisnahe Produktschulungen durchzuführen und neue Geschäftspotenziale gezielt zu erschließen.
- Sie analysieren kontinuierlich Markttrends, Wettbewerbsstrukturen und Chancenpotenziale und leiten daraus effektive Vertriebsstrategien ab, die gezielt zur Umsatzsteigerung und stärkeren Marktdurchdringung umgesetzt werden.
- Sie verantworten eigenständig Ihre Vertriebsgebiete und bauen Ihr Netzwerk an Geschäftskontakten sowie Branchenexperten durch gezielte Aktivitäten und gelegentliche Dienstreisen kontinuierlich aus.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Gesundheitsmanagements oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Idealerweise bringen Sie fundierte Erfahrungen im Vertriebsbereich mit Verbindung in den medizinischen Sektor mit.
- Sie sind aktiver Impulsgeber und verstehen sich als „Macher“.
- Sie zeichnet eine fleißige, eigendynamische und organisatorisch starke Arbeitsweise aus.

Ihre Benefits:

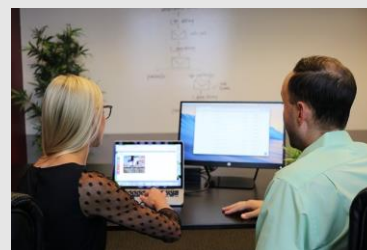
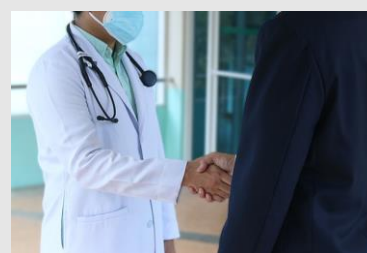
- Leistungsgerechte und attraktive Vergütung mit Erfolgsbeteiligung.
- Einen sicheren und langfristig ausgerichteten Arbeitsplatz in einem leistungsstarken, dynamischen Team.
- Moderne Vertriebsttechnologien sowie einen Firmenwagen zur dienstlichen und privaten Nutzung.
- Umfangreiche Sozialleistungen und familienorientierte Zusatzangebote.
- Eine strukturierte Einarbeitung sowie kontinuierliche fachliche und persönliche Weiterentwicklung.

**Wir freuen uns auf die Übersendung Ihrer vollständigen
Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post.**

Ihre persönlichen Berater:

Björn Lenhof

Ralf-Michael Zapp



Ralf Michael Zapp & Partner
Management Consulting
Ernst-Thiel-Straße 33 Villa Thiel
D-66663 Merzig

Telefon: +49 (0) 68 61 – 79 07 27

Telefon: +49 (0) 68 61 – 77 06 93

Fax: +49 (0) 68 61 – 79 20 96

E-Mail: b.lenhof@zapp-consulting.de